

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.**

Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Sales Manager (m/w/d)

(140643)

 Standort: Hamburg  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 
Gehaltsspektrum: 16 - 18 Euro pro Stunde

Du stehst als **Sales Manager (m/w/d) in Hamburg** auf Herausforderungen und Abwechslung?

Dann haben wir den richtigen Job für Dich! Denn wir suchen genau Dich als **Sales Manager (m/w/d)** für ein erfolgreiches Unternehmen, das sich auf den Vertrieb von Photovoltaikanlagen und Wärmepumpen an Endkunden spezialisiert hat, **in Hamburg** – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung.

Über diesen [Link](https://sps.pitchyou.de/ZAMX0) (sps.pitchyou.de/ZAMX0) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Deine Aufgaben

- Verkaufsgespräche führen, um erfolgreicher Aufträge zu generieren
- Führen von Gesprächen per Videokonferenz
- Arbeiten am digitalen Arbeitsplatz mit integriertem CRM-System
- Unterstützung von Erweiterung und Skalierung des Produktportfolios auf dem Markt

Das bringst Du mit

- Berufserfahrung in der Kundenbetreuung oder dem Verkauf (wünschenswert)
- Quereinsteiger (m/w/d) sind herzlich willkommen
- Effektive Gesprächsführung mit Fokus auf den Abschluss
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbstständige und teamorientierte Arbeitsweise

Unser Kunde bietet Dir

- Attraktives Gehalt mit erfolgsorientierten Bonuszahlungen
- Qualifikation / Weiterentwicklung sowie ein umfangreiches Onboarding
- Viele Vergünstigungen bei Top-Marken durch Corporate Benefits
- Offene Unternehmenskultur mit starkem Teamgeist, regelmäßigen Events und Feedback

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten

- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Sales Manager (m/w/d) in Hamburg!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf genügt. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Katja Körner

Telefon: 04181 201 53 16

Mail: buchholz-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Dienstleistungen, Indeed Kampagne, Umwelttechnik/Entsorgung/Recycling

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung

Tarifvertrag: GVP-DGB

[Impressum](#)