

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Karriere-Coach** begleiten wir Menschen auf ihrem beruflichen Weg und eröffnen ihnen **neue Job-Chancen – persönlich, individuell, nachhaltig!** Wir möchten Dir einen Job vermitteln, der eine **langfristige Perspektive** bietet. Du startest mit Zeitarbeit, doch eine **Übernahme** durch den Einsatzbetrieb in eine **dauerhafte Stelle** ist das erklärte Ziel.

Wir machen Chancen zu Perspektiven!

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innendienst

(156626)

📍 Standort: München 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 16 Euro pro Stunde

Zweck und Ziel der Stelle

Du suchst einen Job mit guter Bezahlung als **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innendienst in München?**

Dann haben wir den richtigen Job für Dich! Denn wir suchen genau Dich als **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innendienst** ab sofort und im Rahmen einer Arbeitnehmerüberlassung mit Übernahmemöglichkeit in Vollzeitbeschäftigung.

Bedeutung für das Unternehmen

Über diesen [Link](https://sps.pitchyou.de/8AHFD) (sps.pitchyou.de/8AHFD) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Deine Aufgaben

- **Kundenfokus mit Weitblick:** Du bist erster Ansprechpartner für unsere Kunden im Innendienst – persönlich, verbindlich und kompetent.
- **Beratung mit technischem Feingefühl:** Du unterstützt bei der Auswahl unserer Produkte und beantwortest erste technische Rückfragen souverän.
- **Verbindlichkeit & Struktur:** Du erstellst Angebote, bearbeitest Kundenaufträge und sorgst für eine reibungslose und termingerechte Auslieferung.
- **Datenpflege mit System:** Du hältst Kundendaten und Artikelstammdaten stets aktuell – genau und gewissenhaft.
- **Teamgeist, der wirkt:** Du bist die Schnittstelle zum Außendienst und trägst aktiv zum gemeinsamen Vertriebs Erfolg bei.

Fachliche Anforderungen

Das bringst Du mit

- **Kaufmännisches Know-how:** Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst.
- **Technisches Interesse:** Du musst kein Ingenieur sein – aber du verstehst Zusammenhänge schnell und findest Spaß an technischen Themen.
- **Organisationsstärke:** Du arbeitest strukturiert, zuverlässig und behältst auch in dynamischen Situationen den Überblick.
- **Kommunikationsfreude:** Du berätst gerne, denkst kundenorientiert und findest Lösungen, wo andere Probleme sehen.
- **Digitale Kompetenz:** MS Office beherrschst du im Schlaf, Kenntnisse in Warenwirtschaftssystemen oder Amazon Seller Central sind ein Plus.

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

Wir bieten Dir

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Vorschuss- und Abschlagszahlungen
- Fahrtkostenzuschuss ÖPNV
- Persönliche Betreuung vor Ort
- Einkaufsvorteile bei vielen Firmen (Corporate Benefits)

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innendienst in München!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf genügt. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Cristina Liuzza

Telefon: [089 912223880](tel:089912223880)

Mail: muenchen-2-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Indeed Kampagne

Art(en) des Personalbedarfs: AÜ mit Übernahmemöglichkeit

Tarifvertrag: GVP